

成長する人 には共通項が あった!!



20人の起業家
インタビューから
見えた!

第7回愛される会社プロジェクト勉強会

レイマックが主催する「愛される会社プロジェクト」の第7回定例勉強会のお知らせです。

(非会員の方でも参加できますので、是非お気軽にお申し込みください)

愛P会員様は無料、一般の皆様も2000円で参加頂けます。

どうぞ、お早めにお申し込み頂きますよう、よろしくお願いします。



AYATO
TOYOTA
Age:42
consultant

テーマ:

発見！20人の起業家インタビューから 見えた、『成長する人の共通項』

私(豊田)が実際に20人の起業家・経営者にインタビューしたことによって見えた、成長のコツをレポートいたします。

定員
30名

日時: 4月14日(水) 19:00 ~ 20:45(受付18:30)

会場: 愛知県産業労働センター WINCあいち 904会議室

名古屋市中村区名駅4-4-38

TEL 052-571-6131 名古屋駅 すぐ

地図 <http://www.winc-aichi.jp/access/>

参加費: 2000円(税込)、但し愛P会員様は無料 (懇親会費別途)

お申込みはこちらから

<http://www.formzu.net/fgen.ex?ID=P28515823>

FAXでのお申込みも可

申込みFAX送信先: 052 - 882 - 1410

記入日:

年

月

日



お名前		会社名		業種
住所 〒			会社	自宅
懇親会(4000円くらい) 参加・不参加				
E-mail		TEL		愛P会員 一般
		FAX		

第7回勉強会のメニュー

成長する人の共通項とは？ できる人は皆やっているある習慣とは？
必要なのは「目的」 リスクヘッジが出来ている人は強い
「常識」を上手く利用する人 マーケティングセンスに長けた人
今月のスゴイ人 内容は変更する場合がございます。



【過去の参加者の声】愛P勉強会は過去6回開催しております。参加して頂いたお客様の声をお聞きください。

情報を分類し、問題を理解することで現状を解析できることを学びました。毎回自分の職業に置換えて考えてみようという好奇心がかき立てられます。（愛知県30代経営者）

実に分かりやすかったです。例題を自分で解いたため、理解が深かったと思います。（愛知県30代経営者）

アットホームな雰囲気勉強できて楽しかった。（愛知県30代会社員）

皆さん熱心で共感が持てました。（愛知県30代会社役員）

「安定 = 集客と顧客創り、成長 = 商品と売り先を既存と新規で見直す」というところが非常に分かりやすく、現在のうちの会社にピッタリと当てはまりました。（岐阜県30代経営者）

前回に続き、今回のセミナーも自分の仕事にとっても関係があり出席して良かったと思えました。それ以外にも「知る喜び」「知りたい欲求」が満たされました。面白かったです。（愛知県40代個人事業主）

とても話が具体的で分かりやすかったです。エレベーターテストをやってみて、自分のイメージが具体的にないことが認識できました。お話を聞いて自分に置換えたらいろんな可能性が広がる感じがしたので、楽しかったです。ありがとうございました。（愛知県30代会社員）

「戦略とは長期利益の安定成長を図ること」はまさにその通りだと思えました。（愛知県30代会社員）

10年先を考えたことがなかったので、一度考えてみようと思えます。企業規模や商材・年商まで！（愛知県30代経営者）

経営について勉強になりました。今は会社員ですが、今後役に立ちそうなことばかりでした。（愛知県30代会社員）

率直に言えば、これだけの人を集められて行っている集客力がすごいと思えました。戦略の実践だと感じました。（愛知県30代会社員）



経済産業大臣登録No. 402938
中小企業診断士 レイマック代表
豊田礼人(とよたあやと)

南山大学法学部卒業。東証1部の印刷会社、人材サービス会社を経て経営コンサルティング事務所レイマックを創業する。マーケティングの仕組みを作り起業前から300万円のコンサル案件の受注に成功。現在は印刷会社、30人以下企業のコンサルティングに注力する。分かりやすいセミナーが各地で好評。愛知県中小企業再生支援協議会登録専門家小冊子「愛される会社の法則」執筆。セミナーコンテスト名古屋大会優勝。セミナーコンテスト全国大会第3位。もっと詳しいプロフィールはHPでご確認ください。<http://raymac.jp/why>

【主催者】レイマック(レイ・マシメントクルー)
名古屋市昭和区御器所2-9-27-305
TEL/FAX:052-882-1410

【講師の豊田はこんな人です】

豊田礼人の印象をお聞かせ下さいとの質問に対してお答えを頂きました。

親しみやすく自分でも理解できる説明なので非助にかります。（30代会社員）

現場をよく知っていそう。話しやすく聞きやすい。好感が持てました。（30代経営者）

思ったより身近な存在でした。指導を受けるというよりも、より近い目線で話が出来るという印象です。（20代会社員）

いい意味で世の中のコンサルタントとギャップがありました。難しさを分かりやすさに変えてくださいました。（50代経営者）

豊田先生が実際に行っている手法を説明してくれるので理解しやすい。（30代経営者）

人当たりが良くて分かりやすい話でイメージどおりでした。プロフィールに共感しました。（30代経営者）

